



BİR "TIK" LA EN LEZZETLİ PORTAKALLAR KAPINIZDA / THE BEST ORANGES ARRIVE ON YOUR DOORSTEP WITH JUST A "CLICK"



Dünyanın en lezzetli portakalı olarak bilinen Finike portakalını bir tıkla kapınıza getiren "portakalbahcem.com" internet üzerinden portakal satışı yapan ilginç bir girişim. Dağıtım sistemi oldukça başarılı. Siparişler dalından toplanıp aynı gün içinde kargoya veriliyor. Portakalbahcem.com'a dünyanın her yerinden sipariş geliyor. Portakalbahcem.com 33 farklı ürünü internet üzerinden tüketicilerle buluşturuyor. Finike portakalının yanı sıra geleneksel yöntemlerle ev yapımı katkısız reçeller, anne yapımı kurabiyeler ve hediye sepetlerinin yer aldığı sitede nar, greyfurt, limon, mandalina, kumkuat ve şadoks gibi meyveler de satılıyor.

"portakalbahcem.com" is a new enterprise which sells oranges online. The company delivers oranges from the Finike region in Turkey to your doorstep. Finike oranges are known to be the most delicious in the world. The company's distribution system is impressive. The oranges are picked to order and sent by cargo the same day. "portakalbahcem.com" receives orders from all over the world. The company offers consumers 33 different products in addition to Finike oranges, including additive-free homemade jams, homemade cookies, gift baskets, pomegranate, grapefruit, lemon, mandarin, kumquat and citrus.

"EN İYİ İKİNCİ ÇÖZÜMLER" BU KİTAPTA / BOOK FEATURES "SECOND BEST SOLUTIONS"

"En İyi İkinci Çözüm" patronun çalışanı ile üzerinde anlaştığı senaryonun adıdır. Patronlar en iyi çözüme sıcak bakarlara ama ona inanmayacak kadar iyi birer risk yöneticisidirler. Ortalama bir senaryoyu dinlemek istemezler, kötü senaryoyu ise bırakın dinlemeyi duymazlar bile. Bu işi tatlıya bağlamanın sihirli dokunuşu "en iyi" ifadesinde saklıdır. Yoksa hepimiz biliyoruz ki en iyi bir tanedir ve ikinci en iyi diye bir kavram yoktur.



2008 yılında TAV ailesine katılan ve 2010 yılından bu yana TAV Havalimanları Holding'de Yatırımlar Koordinatörü olarak görev yapan Bülent Özü Türk "İkinci en iyi çözüm" adlı kitabında; Due diligence, Tahminleme gibi konulara ve "Stop-loss kararı ne zaman verilmelidir?" "Uluslararası yönetici (expat) lokalizasyonu nedir?" "Networking yaparken "satıcı kokmak" ne demektir?" "Yurtdışında yatırım yaparken nelere dikkat edilir?", "Yatırımda karar anı ne zamandır?", "Teminat ne zaman yakılır?" gibi popüler sorulara yanıt veriyor. İş geliştirme ve yatırım dünyası için faydalı bir kaynak kitap olarak tavsiyemizdir.

"The Second Best Solution" is the name of the scenario that the boss agrees on with the employee. Bosses are open to the best solutions; however, they are also good managers who do not overlook potential risks. They are not interested in common scenarios and do not even want to hear about a bad one. The magic is often hidden in two words, "the best." Otherwise, we all know that there is only one best and there is actually no such thing as second best.

In his book "The Second Best Solution," Bülent Özü Türk, who joined the TAV Family in 2008 and has been working at TAV Airports Holding as the Investments Coordinator since 2010, provides insight into issues including due diligence and estimations as well as popular questions such as when to make a decision concerning stop-loss. What is the expat localization? What does the term "hard sell" mean? Which issues do we need to pay attention to when investing overseas? When is the right time to make a decision when investing? When is the right time to sacrifice a performance bond? We recommend it as a useful resource for insight into the business development and investment world.